

Karrieremöglichkeiten bei **BEI**

Wenn Sie unternehmerisch veranlagt sind, substantielle Erfahrungen im Vertrieb besitzen, bereits eine erfolgreiche Karriere vorweisen können und andere Menschen bei der Verbesserung ihrer Verkaufs- und Dienstleistungsfähigkeiten unterstützen wollen, dann könnten Sie für eine Karriere als **FranchisenehmerIn** innerhalb des **BEITRAINING®**-Netzwerks in Frage kommen.

National Training Director (NTD)

Der National Training Director (NTD) ist der Masterfranchisenehmer für ein Land oder für einen Landesteil. Seine Hauptaufgabe ist die Auswahl neuer Franchisenehmer für die Regionalen Trainingscenter (RTC) sowie deren Ausbildung und Unterstützung. Darüber hinaus gehört auch der Verkauf der Trainings der **BEIGROUP®** an nationale oder große regionale Firmen zu seinem Tätigkeitsbereich.

Franchisenehmer und Manager eines Regionalen Training Centers (RTC)

Der Manager und Geschäftsführer eines regionalen Trainingscenters repräsentiert **BEI** in seinem regionalen Markt. Seine Hauptaufgabe besteht in der Rekrutierung, Ausbildung und Unterstützung von Marketer/Trainer-Teams, deren Mitglieder aus unterschiedlichen Spezialbereichen kommen. Damit schafft er die Voraussetzungen für das notwendige Wachstum seines Unternehmens. Seine zweite wichtige Aufgabe ist der Verkauf, die Organisation und Durchführung der Trainings.

Unser Angebot an Sie:

Falls Sie an einer Karriere als Franchisenehmer interessiert sind, würden wir Ihnen gerne im Rahmen eines einstündigen, unverbindlichen Gesprächs unser Unternehmenskonzept erklären. Dieses ist, genau wie unsere Trainingsprogramme, speziell an die Bedürfnisse des Mittelstands und seiner Mitarbeiter angepasst. Es bietet eindeutige Alleinstellungsmerkmale gegenüber dem Wettbewerb und sichert den messbaren, langfristigen Erfolg der Menschen und damit der Unternehmen nachhaltig. Auf die nachfolgenden Fragen erhalten Sie im Rahmen dieses ersten Gesprächs erste Antworten:

- Warum lohnt es sich, aktiver Teil der Veränderung in einem ganzen Wirtschaftsbereich zu sein?
- Warum ist der riesige Markt der kleinen und mittelständischen Unternehmen für Trainingsanbieter so interessant?
- Welche Vorteile hat ein passives Einkommen?
- Warum expandiert **BEITRAINING®** trotz der aktuellen Marktsituation gegen den Markttrend?
- Warum wird das Vertriebsmodell Franchising seit Jahren in allen Branchen von den Marktführern genutzt?

Sind Sie interessiert? Dann lesen Sie bitte die folgenden Fragen aufmerksam durch und beantworten Sie sie ehrlich.

Unser Fragen an Sie:

Ein eigenes Unternehmen zu leiten bringt eine Reihe von Verpflichtungen mit sich, wie z.B. regelmäßige Gehaltszahlungen zu leisten und die Bedürfnisse von Kunden, Mitarbeitern und Investoren zu befriedigen.

- Haben Sie bereits Erfahrung damit?
- Können Sie verkaufen? Macht Ihnen der Verkauf von Dienstleistungen Spaß?
- Denken Sie schon länger darüber nach, sich selbständig zu machen?
- Sind Sie dazu bereit, die volle Verantwortung für Ihren Erfolg selbst zu übernehmen?
- Stehen Ihre persönlichen Ziele in Einklang mit Ihrem zukünftigen Erfolg?
- Sind Sie dazu bereit, sich hundertprozentig auf den Aufbau und die Führung Ihres Unternehmens zu konzentrieren?
- Würden Sie sich selbst eher als kooperatives Team-Mitglied, als Teamleiter oder als unabhängigen Unternehmer einschätzen?
- Macht es Ihnen Spaß, mit anderen Menschen zusammenzuarbeiten und sie dabei zu unterstützen, erfolgreich zu werden?
- Ist Ihnen bewusst, dass der Aufbau eines eigenen Unternehmens langfristigen Erfolg und nicht „schnelles Geld“ bedeutet?
- Glauben Sie, dass Sie über die finanziellen Mittel verfügen, um ein eigenes Unternehmen aufzubauen? Worin bestehen diese Mittel?
- Für wie lange können Sie Ihren privaten Lebensstandard aufrechterhalten, ohne dass Ihr Unternehmen Ihnen ein Gehalt zahlt?
- Sind Sie heute zu einer Entscheidung bereit, die Ihr Leben komplett verändern kann? Warum?

Können Sie die meisten Fragen positiv beantworten? Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen. Nutzen Sie dazu die angegebenden Kontaktdaten.