



Take it Easy

Erste Information für Franchisepartner

Take it Easy Ltd -- Bgm.-Wohlgeschaffen-Str. 4 -- 86415 Mering
Tel.: 08233/7 80 5 60 -- info@TakeitEasy-Wissen.de

Der Nachhilfemarkt in Deutschland

Was ist Nachhilfe?

Nachhilfeunterricht ist die Betreuung von Schülern, die außerhalb der regulären Unterrichtszeit stattfindet und den Zweck der Leistungssteigerung in spezifischen Schulfächern hat.

Wer nimmt Nachhilfe?

Privatstunden sind in. Was lange eher als Makel galt, ist heute gängige Praxis geworden. Lt. einer Untersuchung des Münchner Instituts für Jugendforschung (IJF) nimmt mehr als ein Viertel der Schüler in Deutschland Zusatzunterricht und lässt so sein Wissen nach der Schule aufpolieren. In Mathematik ist mit 57% die Nachfrage am größten. Es folgen Englisch und Deutsch. Nach Angaben des Instituts der Deutschen Wirtschaft in Köln lassen sich Eltern diese Form der Förderung mehr als eine Milliarde Euro pro Jahr kosten. Die Tendenz ist steigend.

Warum wird Nachhilfe genommen?

In einer Studie von Kramer / Werner geben Eltern als Hauptmotive für Nachhilfe an: Verbesserung der schulischen Leistungen, Ausgleich von Leistungsschwächen, didaktische Defizite von Lehrern ausgleichen, Versetzung sichern und Erhöhung der Lernmotivation.

Verstärkt wird der Run auf Nachhilfe dadurch, dass viele Firmen für ihre Ausbildungsplätze am liebsten Abiturienten nehmen. Die Folge: Selbst Grundschüler werden von ihren Eltern schon zum Zusatztraining geschickt, wenn in der vierten Klasse die Noten darüber entscheiden, ob es eine Empfehlung für eine weiterführende Schule gibt.

Wie lange dauert erfolgreiche Nachhilfe?

Experten sind sich einig, dass sich im Durchschnitt bei 80 % aller Nachhilfefälle innerhalb eines Zeitraumes

von sieben Monaten die Zensuren um eine Stufe auf der Zensurenkala verbessern. Dies können wir anhand unserer „Take-it-easy-Erfahrungen“ nur bestätigen.

Wer gibt Nachhilfe?

Etwas mehr als die Hälfte der Nachhilfeschüler werden lt. Kramer / Werner von Familienmitgliedern betreut. Ca. 17 Prozent von Privatlehrern wie Schüler oder Studenten und ca. 7 Prozent von Instituten.

Lernstudios als Franchisesysteme

Die Qualität der Nachhilfe in Instituten ist sehr unterschiedlich. "Etwa ein Drittel aller Nachhilfeinstitute arbeiten mit unzulänglichen oder sogar unseriösen Mitteln", behauptet Werner Kinzinger vom Verbraucherverein ABl. Der Nachhilfemarkt in Deutschland besteht einerseits aus Hunderten von Kleinanbietern und Einzelkämpfern bis hin zu Hobby-Pädagogen ohne nachweisbare Qualifikation. Bemängelt werden meist langfristige Knebelverträge, unzureichende pädagogische Eignung, ungeeignete Räumlichkeiten und die mangelhafte Ausstattung der Räumlichkeiten.

Wir von "Take it Easy" haben mit unserem Konzept "Learn it Easy" Eltern, Schüler und Lehrer überzeugt und werden deshalb immer wieder gefragt, ob es unser Institut auch in anderen Städten gibt. Bisher mussten wir diese Frage mit "nein" beantworten, doch dies wird sich nun ändern. Durch unser Partner Konzept sind wir in der Lage auch Schülern Ihrer Stadt durch "Learn it Easy" zum Erfolg - zu besseren Noten und mehr Selbstbewusstsein zu verhelfen.

Wir suchen zum Aufbau von weiteren Standorten engagierte, unternehmerisch denkende Persönlichkeiten mit pädagogischem oder kaufmännischem Hintergrund. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten Sie weiterlesen.

Sind Sie für die Selbständigkeit geboren?

Um Ihnen und uns diese Frage leichter beantworten zu können, bewerten Sie bitte die zehn unten aufgeführten Aussagen. Auf der Rückseite finden Sie die Auflösung zu Ihren Antworten. Ihre Bewertung nehmen Sie bitte wie folgt vor:











Stimmt nicht

Stimmt teilweise

Stimmt im wesentlichen

Stimmt genau

Bitte zutreffende Bewertung markieren!

Ich kann gut allein arbeiten.		
Ich setze mir Ziele und erreiche sie dann.		
Ich wollte schon immer selbständig sein.		
Ich scheue mich nicht vor hohem beruflichem Engagement		
Bei Problemen interessiert mich ihre Lösung.		
Ich habe Zeit für meine Kunden, wenn diese Zeit haben (Abends, am Wochenende, an Feiertagen)		
Ich gehe gern auf Menschen zu.		
Mich interessieren neue Aufgabenstellungen.		
Die Zufriedenheit meiner Kunden ist mir immer wichtig.		
Ich verfüge über eine hohe soziale Kompetenz		

Die Auflösung



Sie haben alle Bewertungen im grünen Sektor angekreuzt
(und daher keine in den anderen Sektoren):

Ihre Überzeugung, selbständig arbeiten zu wollen, ist ausgeprägt und deutlich. Sie sind ein zukünftiger Unternehmer! Wir freuen uns auf eine intensive Vorbereitungsphase für Ihren erfolgreichen Start und die gemeinsame Arbeit mit Ihnen.

Sie haben eine Bewertung im blauen Sektor angekreuzt
(und alle andere in dem grünen Sektoren):

Ihre Überzeugung, selbständig arbeiten zu wollen, ist entwickelt. Sie erfüllen alle wichtigen Voraussetzungen zu einer erfolgreichen Selbständigkeit. Ein Gespräch wird Ihnen helfen, die noch erforderlichen Schritte klar zu erkennen und an deren Erreichung zu arbeiten.

Sie haben eine Bewertung im gelben Sektor angekreuzt
(und beliebig viele andere in dem blauen und grünen Sektoren):

Ihre Überzeugung, selbständig arbeiten zu wollen, ist noch unvollkommen verankert. Vor einer Teilnahme an unserem Seminar sollten wir Ihre Voraussetzungen und Ihre Schritte zur Selbständigkeit in einem Gespräch klären.

Sie haben eine Bewertung im roten Sektor angekreuzt
(und beliebig viele andere in den anderen Sektoren):

Ihre Überzeugung, selbständig arbeiten zu wollen, ist noch nicht verankert. In einer ausführlichen Entscheidungsphase sollten wir Ihre Voraussetzungen und Ihre Motivation in einem Gespräch genau klären.

Der Vergleich mit anderen Systemen

Herkömmliche Systeme für Lernstudios im Vergleich zu Take it Easy
- Eigenständiges Denken nicht erlaubt	- flexible Verträge - 1 - 100% Leistung buchbar - keine Verpflichtung zum Kauf bestimmter Materialien
- starre Franchisegebühr	- erfolgsabhängige Franchisegebühr
- eigenständiges Denken nicht erwünscht oder sogar untersagt	- offen für neue Ideen - Mitwirkung am Franchisekonzept durch Franchisenehmer
- veraltete Lernkonzepte	- moderne flexible und überarbeitete Lernkonzepte
- „Kleines Licht einer großen Organisation“	- familiäre Verbundenheit - Teamgeist
- altmodisches Auftreten	- junges Auftreten
- bekannter Markenname	- neu zu belegender Markenname, keine negative Belegung durch andere Franchise-Partner
- häufiger Wechsel der Ansprechpartner u. Zuständigen	- junge Unternehmensstruktur - bleibende Ansprechpartner
- schwerpunkt: Profit	- Schwerpunkt: langfristiger Erfolg durch Zufriedenheit der Kunden und Mitarbeiter
- starres System	- dynamisches System

Idee und Konzept von Take it easy

Durch unser flexibles Franchise-Partner-Programm kann jeder Partner für sich entscheiden, wie viel Unterstützung er in Anspruch nehmen möchte. Für diese Unterstützung verpflichtet sich der Franchise-Nehmer zur Zahlung einer monatlichen Gebühr, die anders als bei bisherigen Franchise-Gebern, vom Erfolg Ihres Institutes abhängig ist und somit keine hohe Belastung darstellt.

„Take it Easy“ ist kein Massenanbieter und legt noch großen Wert auf die seriöse Auswahl und Unterstützung unserer Partner. Entscheidendes Bindungskriterium für einen Schüler darf nie ein Vertrag, sondern muss immer die professionelle pädagogische Leistung sein.

Wir laden Sie ein, unser Konzept kennen zu lernen.

Philosophie

„Learn it Easy“ klingt so einfach wie es ist. In Phasen, in denen keine Schulaufgaben anstehen, konzentrieren sich die Unterrichtsstunden bei Take it Easy auf verschiedene Lernmethoden, die den Schülern zeigen sollen, wie sie sich das Wissen einfach, spielend und mit Spaß aneignen können. Neben dem Spaß, den es den Schülern macht, zeigen die anerkannten Methoden ihre Erfolge. So kann aus einem schlechten Schüler, der seine Lernmethodik ändert und dies beibehält nicht nur ein mittelmäßiger sondern ein guter Schüler werden, ohne dass ein großer zeitlicher Mehraufwand entsteht.

Welche Lerntechnik die jeweils beste für den Einzelnen ist, erproben unsere Lehrer individuell in den Trainingsstunden.

Konzept

Fast jeder 2. Schüler benötigt Unterstützung irgendwelcher Art. Eines haben aber alle gemein: Sie könnten mehr Erfolg haben! Welche Unterstützung und Methode die geeigneteste ist, ist nicht leicht herauszufinden. Bei der Vielzahl der Institute und Nachhilfeschoolen ist es also schwer die passende/richtige zu wählen. Irgendwie muss man sich aber entscheiden - stellt sich also die Frage: Woran lässt dich der Erfolg eines

Förderungsinstitutes messen? An den Noten? Daran, dass die Schüler nach einem oder mehreren Besuchen besser und erfolgreicher in den Tests sind? Sicher! Das sind die primären Bewertungskriterien, die spätestens am Ende eines Schuljahres vorliegen.

Unserer Meinung nach ist das aber nicht alles. Was ist das für ein Institut, das die Schüler "nur" von Schulaufgabe zu Schulaufgabe trimmt und "nur" die Rolle des Hausaufgabenüberwachers und Lernkontrollieurs übernimmt? Sicher eines, das den Begriff "Lernen" falsch interpretiert.

Wir von Take it Easy haben uns höhere Ziele gesetzt und das Konzept "Learn it Easy" entwickelt, das neben den üblichen Lerninhalten ebenso das Verständnis, die An- und Verwendung sowie die einzelnen Methoden des Lernens trainiert. Ob das der richtige Weg ist? Wir sind uns sicher! Messen Sie uns an Ihrem Erfolg!

Ziel

Wo steht geschrieben, dass Lernen Qualen, schlaflose Nächte und Lustlosigkeit verursachen muss?

Unsere Gruppen sehen sich als ein Team, eine Mannschaft, die dasselbe Ziel verfolgt - gute Noten! Um diese Gefühl vermitteln zu können, müssen die Gruppen und ihre "Trainer" gut aufeinander abgestimmt sein; d.h. Man muss nicht nur auf fachliche sondern auch auf soziale Aspekte achten.

Ist ein Team startklar, ist es den einzelnen Gruppen dann möglich, mit modernen Lernmethoden Spaß am Lernen und neben dem Wissen an sich, auch das Wissen darüber zu vermitteln, wie das Gelernte im Alltag verwendet werden kann.

Nur wer den Sinn hinter der Anstrengung versteht, ist bereit sich dafür einzusetzen!

Programme von Take it Easy



Ihr Weg in die Selbständigkeit

Take it easy ebnet Existenzgründern in einem langfristig angelegten Partnerschaftsmodell den Weg für eine wirtschaftlich erfolgreich gesicherte Selbständigkeit.

Profitieren Sie von unseren Erfahrungen sowie den Erfahrungen unserer Beratungsexperten. Wir legen großen Wert auf eine solide durchgeführte Vorbereitungsphase um sicher zu gehen, dass der gemeinsam eingeschlagene Weg für alle Beteiligten nachhaltig erfolgreich ist.

1. Phase der Entscheidung und des Festlegung des Standorts

- Intensive Gespräche und Kennenlernen
- Abklären der persönlichen und fachlichen Voraussetzungen
- Besuch unserer Zentrale mit Einblick in den Organisationsablauf, Unterricht, etc.
- Systematische Standortanalyse unter Berücksichtigung von soziodemographischen Daten
- Suche nach einem geeigneten Mietobjekt entsprechend der Standort- und Auslastungspotentiale
- Verhandlung mit den Eigentümern, Prüfung des Mietvertrags

2. Finanzplanung

- Je nach Standort und Gegebenheiten ist ein Startkapital zwischen 10.000 und 20.000 EUR notwendig, für das mindestens ein Eigenkapital von 15% des benötigten Startkapitals notwendig ist.
- Eine Kostendeckung erfolgt erwartungsgemäß innerhalb eines Jahres

3. Pre-Opening-Phase

Komprimierte Seminare zu Themen wie

- Unternehmensinstallation
- Organisationsplanung
- Steuern und Finanzen
- Auswahl von Lehrkräften
- Marketing und Öffentlichkeitsarbeit
- Argumentations- und Kommunikationstraining

4. Eröffnung

Unterstützung durch Projektmanagement in den Bereichen

- Pressegespräche, Begleitung bei den ersten Vorstellungs- und Antrittsterminen
- Vorbereitung und Durchführung der werblichen Einzelmaßnahmen
- Organisation des Tagesgeschäfts
- Optimierung der Argumentations- und Kommunikationstechnik

5. Unterstützung während des laufenden Betriebs

- Regelmäßige Treffen zum Austausch von Erfahrungen
- Erfolgskontrolle durch Vergleichsmöglichkeiten
- Telefonische Sprechstunden
- Unterstützung bei der Organisation des Institutes
- Beratung bei Fragen zur Personalführung
- Aus- und Fortbildungsangebote
- Einführung in benötigte Computerprogramme
- Erstellung der Homepage und Pflege

Wir freuen uns auf Ihre Fragen und können hoffentlich schon bald Ihre erste Take it Easy Filiale zusammen eröffnen.

Rufen Sie uns an und vereinbaren einen Termin mit uns!